

スーパーカーリース事業 ご提案書

御社限り

日付：2023年9月

STRICTLY CONFIDENTIAL
FOR DISCUSSION PURPOSE ONLY



スーパーカーリース事業のご紹介

弊社では、
富裕層の投資家オーナー様に対して
スーパーカーリース事業のご提案をさせて頂いております。

スーパーカーを専門に扱っているディーラー・販売店・リース会社等は勿論、金融機関や投資ファンド出身の金融プロフェッショナルのみならず、法律・税務会計の専門家を交えたチーム体制にて、オーナー様の個別リクエストにフィットした、オーダーメイドのスーパーカーリース事業をご提案させていただきます。



対象となるオーナー様

弊社では、事業会社法人から、個人富裕層まで、幅広いオーナー様と取引させて頂いております。



スーパーカーリース事業の主なメリット

減価償却を用いた
高い【節税＝繰延】効果
+



わかりやすい
商品設計



安定した
キャッシュフロー



専門家による
資産の保守・管理



安定した
売却価格



カーリースの仕組みと流れ

オーナー様



←スーパーカー販売

購入代金支払い→

スーパーカーリース→

←リース料支払い

販売店 兼 リース会社



*リース料の支払いは、毎月行われます。

スーパーカーリース事業で扱う車種

弊社では、
フェラーリ、マクラーレン、ランボルギーニ、アルピーヌ、
ポルシェ、マセラティ、アルファロメオ、ロータス、
ブガッティ、ケーニグセグ等“厳選されたスーパーカー”
をお客様にご提案して参ります。



取得後の保守管理と費用

取得後の車両管理は、専門の保守管理業者に業務委託致します。

取得時にかかる費用については、オーナー様に負担して頂くことになります。

具体的には、環境性能割、自動車税、自賠責保険料、重量税、リサイクル預託金、名義変更費用、自動車取得税等といったものがございます。

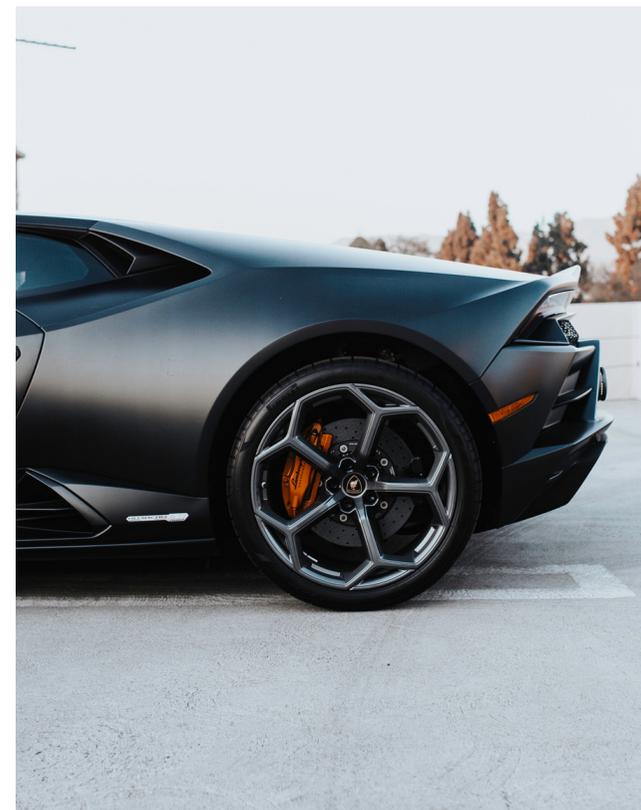
取得後にかかる維持費用については、自動車税以外は、販売店 兼 リース会社が負担することになります。



リース契約終了後のサポート

リース終了時には、オーナー様と協議のうえ、車両を売却する、あるいは再リースすることになります。

車両を売却する際には、弊社サイド（販売店 兼 リース会社）にて購入させて頂く場合も含め、オーナー様の出口戦略を全面的かつ有利にサポートさせて頂きますのでご安心ください。



オーナー様にてご準備して頂く手続き等

- ✓ 顧問税理士事務所への事前相談・確認
- ✓ 車両取得資金のご準備
(ローンもご相談承ります。)
- ✓ オーナー様の事業目的にリース事業を追加
(定款変更)



契約書関連

| 契約書一覧 | 契約当事者 | 契約者作成者 |
|-----------|----------------|--------|
| ①自動車売買契約書 | オーナー様 / *販売店 | *販売店 |
| ②リース契約 | オーナー様 / *リース会社 | *リース会社 |

*販売会社 兼 リース会社となります。

スーパーカーリース事業、メリットのまとめ

➤ キャッシュフローが安定していること

一般的な車両レンタルとは異なり、月次で定額のリース料を受領することが可能。

➤ リース終了時点においても車体価格の値崩れが起きにくいこと

一般的にスポーツカーに関しては、生産台数が比較的少なく、一方で需要は常に安定して存在することから車体の値崩れが起きにくいことが知られています。

➤ 航空機や船舶・コンテナのような日本型オペレーティングリースと比較し、①事業期間が短く、かつ②為替リスクが無いこと

カーリース事業の場合、基本的にはリース期間は2~4年程度で設定することが多く、日本型オペレーティングリースのように10年近くなることはございません。また、事業資産は日本国内でリースされ、リース料も日本円にて支払われますので、為替リスクもございません。

特約代理店

【東日本管轄】

荒井 邦彦 (合同会社 Y&A Partners)
Tel: 090-6745-5967
E-mail: highspeedclass@gmail.com

【西日本管轄】

山岸 浩之 (合同会社 シエル)
Tel: 090-5068-8058
E-mail: yamagishi.ciel@gmail.com